

Smart Goals



Το πλαίσιο καθορισμού στόχων **SMART**
σας βοηθάει να δημιουργήσετε βήμα-βήμα σαφείς και μετρήσιμους στόχους.

Είτε ορίζετε στόχους για αυτήν την εβδομάδα είτε για αυτή την χρονιά,
αυτό το πρότυπο μπορεί να σας βοηθήσει να **ξεκαθαρίσετε** τη σκέψη σας
και να ορίσετε τον **τρόπο παρακολούθησης**,
ώστε να γνωρίζετε πότε έχετε επιτύχει τον στόχο σας.



Specific
Συγκεκριμένος

Measurable
Μετρήσιμος

Attainable
Εφικτός

Relevant
Σχετικός

Time bound
Χρονικά
Προσδιορισμένος

Τι είναι

Ένας συγκεκριμένος στόχος είναι αυτός που θα μπορούσατε να μοιραστείτε με τον CEO σας σε 10" που θα εξηγούσε με σαφήνεια τι προσπαθείτε να βελτιώσετε.

Ο στόχος που έχει δίπλα του έναν αριθμό.

Ο εφικτός στόχος είναι πραγματοποιήσιμος, χωρίς να είναι το αναμενόμενο που ούτως ή άλλως θα έρθει χωρίς ιδιαίτερη προσπάθεια.

Είναι ο στόχος που συμβάλει στον απώτερο σκοπό της εταιρείας και εξυπηρετεί τον επιχειρηματικό στόχο.

Δηλώνεται ξεκάθαρα η χρονική περίοδος ή η στιγμή που θέλουμε να ολοκληρωθεί ο στόχος.

Όφελος

Διασφαλίζουμε ευθυγράμμιση και εστίαση αποφεύγοντας παρερμηνείες και επένδυση χρόνου και πόρων σε λάθος κατεύθυνση.

Δυνατότητα αξιολόγησης επίτευξης επιτυχίας. Καθορισμός κριτηρίων μέτρησης (KPIs):

- Ευθυγράμμιση με στόχο
- Εάν και πότε θα πρέπει να κάνουμε αλλαγές;

Ο ρεαλιστικός/εφικτός στόχος ενθαρρύνει την ομάδα σας και της δίνει κίνητρο.

Αυξάνει την ολιστική προσέγγιση στην επίτευξη του κοινού στόχου της επιχείρησης.

Ο καθορισμός «προθεσμιών» οδηγεί σε δράση. Η εργασία του ενός εξαρτάται από την ολοκλήρωση της εργασίας του άλλου.

Παράδειγμα



"Θέλω να αυξήσω τις πωλήσεις"

"Θέλω να αυξήσω τον αριθμό των πελατών"

"Θέλω να αυξήσω ακόλουθους στην σελίδα του Facebook, από 1.000 σε 100.000"

"Θέλω να αυξήσω τον αριθμό των νέων πελατών, γιατί οι 150 δεν είναι αρκετοί"

"Θέλω κάποια στιγμή να δημιουργήσω 30 νέους πελάτες"

Παράδειγμα



"Θέλω να αυξήσω τον αριθμό των πελατών"

"Θέλω να αυξήσω τον αριθμό των πελατών κατά 20%."

"Δεδομένου ότι δημιουργούμε περίπου 15 νέους πελάτες τον χρόνο και αποκτήσαμε και ένα επιπλέον μέλος στην ομάδα πωλήσεων, θέλω να αυξήσω τον αριθμό των νέων πελατών σε 30 αυτή την χρονιά"

"Θέλω να αυξήσω τον αριθμό των νέων πελατών σε 30 αυτή την χρονιά και αυτό θα μας βοηθήσει να επιτύχουμε τον στόχο της εταιρείας που είναι η αύξηση των πωλήσεων κατά 20% σε σχέση με πέρσι"

"Θέλω να αυξήσω τον αριθμό των νέων πελατών σε 30 αυτή την χρονιά και αυτό θα μας βοηθήσει να επιτύχουμε τον στόχο της εταιρείας που είναι η αύξηση των πωλήσεων κατά 20% σε σχέση με πέρσι. Αυτό θα πρέπει να επιτευχθεί σε 6 μήνες από σήμερα"

Και τώρα η σειρά σας!

Γράψτε στα δεξιά τον ακατέργαστο στόχο σας και στην συνέχεια περάστε τον από τα SMART φίλτρα.

S

pecific

Συγκεκριμένος

M

asurable

Μετρήσιμος

A

ttainable

Εφικτός

R

elevant

Σχετικός

T

ime bound

Χρονικά
Προσδιορισμένος



Η Αποστολή μας

Η αποστολή μας είναι να δημιουργήσουμε προσιτές και αποτελεσματικές **Ψηφιακές / Έξυπνες** Λύσεις Μάθησης που συνδέονται με την καρδιά της επιχειρηματικής κουλτούρας, ώστε να διευκολύνουμε τόσο τις ομάδες όσο και τα άτομα να **μαθαίνουν**, να **προσαρμόζονται** και να **αναπτύσσονται** σε έναν κόσμο που αλλάζει συνεχώς.



Χρυσό βραβείο 2020
"Leadership or Skills
Development Solution
Provider"



Χρυσό βραβείο 2021
"Most Innovative use
of Technology in HR"



Μας Εμπιστεύτηκαν





E-mail: info@solutions2grow.gr

Web: www.2grow.gr

www.solutions2grow.gr

Tel: + 30 210 220 22 10 (11,12)

Αθήνα: Μαρασλή 3 - Κολωνάκι 1067

